

“日本一受けたいビジネス講座”これから10年活躍するための絶対原則
一夜限りの夢のコラボレーションが実現!

“企画・プレゼンテーションの達人”



泉忠司
Tadashi Izumi

“新規開拓営業の達人”



富田賢
Satoshi Tomita

「著書45冊・累計300万部以上を誇るクロスメディア時代の寵児」と「これから10年活躍するための新規開拓営業の教科書」が好評のコンサルタントが、あなたの夢の実現、あなたのビジネスの成功を全力で応援します!

講座内容

- 1. 泉忠司 「絶対成功する企画・プレゼンテーションの泉式メソッド」**
コンフィデンス・シンキング、独創的アイデアの創出、出版ノウハウ!
- 2. 富田賢 「絶対成功する新規開拓営業の富田式メソッド」**
効果的に自己アピール! 短期間で契約をまとめる! 就活にも活きる!
- 3. 泉忠司 × 富田賢 ディスカッション「これから10年活躍するための絶対原則」**
自分のやりたいことが達成でき、自分の人生を満足度の高いものにするためには、どのような「考え方」をして、どのように「行動」するべきか。

日時: 2012年6月7日(木) 19:00~21:30 (18:30 受付開始)

会場: 文京シビックセンター「スカイホール」

〒112-0003 東京都文京区春日1-16-21

最寄駅: 東京メトロ丸ノ内線・南北線 後樂園駅【直結】

都営地下鉄三田線・大江戸線 春日駅【直結】

JR中央・総武線 水道橋駅【徒歩約10分】

<http://www.b-academy.jp/b-civichall/access/access.html>

定員: 100名

参加費: (一般)3000円 (学生)1500円

意識の高い方・すぐに行動できる方への特典

5月31日までのお申し込みで(一般)2000円 (学生)1000円にいたします。

※ 参加費は、当日、受付でお支払いください。

※ お申し込みは、ティーシーコンサルティングのWebから!

<http://www.tcconsulting.co.jp/app>

または、このチラシの裏面に記載して、ティーシーコンサルティングへファックス!

最高人生専門学校 泉塾

開講

「弟子は絶対に取らない」主義の泉忠司が
人数限定で泉塾への門戸を開放!

講師：泉 忠司

プロフィール

高校時代は偏差値30からたった半年で全国模試1位に。「本物のドラゴン桜先生」と呼ばれ、英文学の専門家として幾つもの大学で教鞭を執る。ミリオンセラー小説「クロスロード」をはじめ、多岐に渡る著書は45冊・累計300万部を超える。また、プロデューサーとして斬新な企画を次々と成功させることから「クロスメディア時代の寵児」との異名を持つ。30代で東久邇宮文化褒賞を授与される。

泉忠司から著書『コンフィデンス・シンキング』のノウハウを直接学ぶことができるだけでなく、数々の体験型ワークを通して、「知っていること」が「できること」に変わります。

泉塾で学べること

- コンフィデンス・シンキング
- 独創的アイデアの創出法
- ビジネス構築法
- マーケティングの本質
- 戦略的プロモーション



詳細とお申し込みは、Webをご覧ください!
<http://izumi-tadashi.net/>

シュートを決める! 新規開拓営業の 富田ゼミ

開講

あなたも営業が得意になれる! 好きになれる!
富田賢が直接指導!

講師：(株)ティーシーコンサルティング 代表取締役社長 富田 賢

プロフィール

1973年石川県生まれ。慶應義塾大学総合政策学部(SFC)卒業。京都大学大学院経済学研究科修了、経済学修士。米国系投資銀行、独立系ベンチャーキャピタル(上場達成)、大学院・専任講師を経て、当社・社長に就任。自らコンサルティング契約の営業を行い、約3年で中小・ベンチャー企業及び大企業の経営コンサルティングを100社以上受託し実施。これまで企業向けコンサルティングしか行っていなかったものの、このたび個人向けにも対応開始!

- 営業が苦手だ、好きになれない、営業の成果が出ない。
- どのように新規顧客を獲得していいかわからない。
- 自分や自社サービスをうまくアピールできない。
- 交流会に参加しても、人脈を広げられない。
- 見込み客への訪問を一生懸命しているが契約が成立しない。

☆ちょっとでも、オヤっと思った方は、『富田ゼミ』に参加してください!

コースの特徴

- ① 本の中身をより深く学び、具体的に身につける!
- ② 1クラス15名程度で、少人数制!
- ③ 1クール3ヶ月間で営業力を確実にアップ!



詳細とお申し込みは、Webをご覧ください!
<http://www.tcconsulting.co.jp/zemi>



ファックスでのお申し込みの場合は、下記に記載の上、お送りください。

ふりがな お名前	所属先(会社名・学校名)
部署・肩書き・学年など	電話番号
メールアドレス	
イベントを知ったきっかけ(紹介者など)、講師へのメッセージなど	

FAX 03-3470-8538