



# 成長ステージを上げ、「強い会社」をつくる。

強い会社の社長が行なっている会社経営の秘訣を伝授

エン・ジャパン株式会社（JASDAQ上場）が贈る企業経営セミナー

後援／株式会社ティーシーコンサルティング



会社の成長ステージを、3～5年ごとに上げている成長企業には、共通した経営手法があった。

成長ステージを上げ続ける会社＝強い会社の共通点。それは、適切な人財を採用して、定着させ、活躍させることのできる会社でした。どの成長企業にも共通しているながら、その全てがオリジナル。企業ごとに最適の人財採用と育成手法を確立することが、強い会社をつくるための条件であるといえます。

人財の採用と育成について、TCコンサルティングの富田氏が解説し、エン・ジャパンの営業担当が「採用と育成で成長している会社の実例」をご紹介します。強い会社のケーススタディから学ぶ、強い会社のつくり方。成長企業の生きた企業経営を学べるセミナーです。

世の中には「強い会社」と「弱い会社」があります 「強い会社」の条件

## Point

- ① 景気に左右されにくい
- ② 社長への依存度が低い
- ③ 社長が経営のコツを知っている

会社を伸ばして、3～5年ごとに成長ステージを上げ続けることが大切です。

社長の営業力の先を目指すには、どうしたらよいか。会社経営のレベルアップが必要です。

## Point

- ① 採用成功＝トレル
- ② 入社後定着＝ノコル
- ③ 入社後活躍＝コウケンスル

採用することを目的とするのではなく、定着・活躍までを見越すことが重要です。

業績に貢献する人財の定着と活躍を実現するには、内定時の納得度と入社後の充実度が必須です。

## セミナー インフォメーション

### 日程

2013年6月12日(水曜)／7月10日(水曜)／8月7日(水曜)

19:30～21:30 (受付 19:15／交流タイム 21:00～21:30)

### 会場

エン・ジャパン株式会社内セミナールーム

東京都新宿区西新宿6-5-1 新宿アイランドタワー35階  
(交通 東京メトロ丸の内線「西新宿駅」直通)

### 参加費

3,000円

※参加お一人様ごと  
※経営者の方に限ります

### 参加人数

15名限定 ※定員になりしだい締め切りとなります

### お申込み

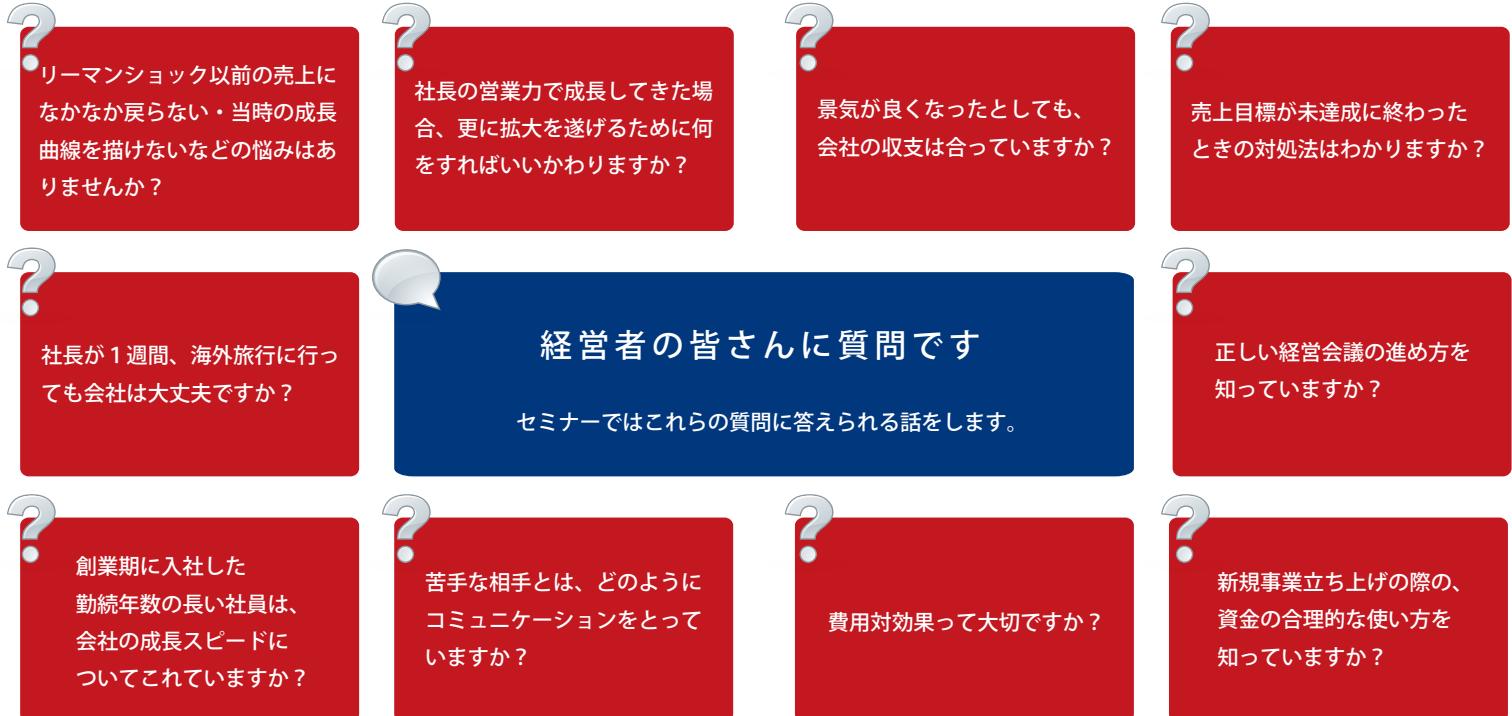
セミナー事務局  
(担当:鈴木)

fax 03-3342-4683

mail seminar-cafe@en-japan.com

web <http://cafe.enjapan.com>





上記の質問に少しでも「おやっ？」と思われた経営者の方は、まだまだ自分の会社を「強い会社」にすることができます。当セミナーでは、「どのようにすれば、会社をもっと強くしていけるのか」の問い合わせに対して、具体的にお答えしていきます。

## 主催企業および講師のご紹介



エン・ジャパン株式会社 (<http://corp.en-japan.com/>)

人材総合サービス企業のエン・ジャパンは、日本最大級の求人求職サイト「[en] 社会人の転職情報」や「[en] 転職コンサルタント」をはじめとした6つの求人情報サイトを運営しています。さらに、これら日 本最大級の求職者データベースから、人材紹介事業を展開しています。また、採用・教育・評価を一体化・統合化する独自の人事システム「3E メソッド（R）」を開発し、スキルマッチに留まらない、より組織・事業にフィットした人材の採用から、入社後の活躍・定着までを一貫して実現するサービス展開を行って まいります。また学生向け就職情報サイト「[en] 学生の就職情報」は、力のある中堅・中小・ベンチャー企業に特化し、2013年度からは「ERP（入社後活躍支援付き新卒採用プログラム）」を開始。このプログラムの一つである、新卒社員の入社後3年間の育成を支援するサービス「キャリアサポートセンター（CSC）」では、対象社員 ヘメールによるニュース配信や相談対応等、現場では対応が難しい入社後フォローが大きな特長です。中堅・中小・ベンチャー企業の業績向上に向け、採用した社員の活躍、定着による組織の活性化を支援しています。



富田 賢（とみた さとし）

株式会社ティーシーコンサルティング 代表取締役社長 (<http://www.tccconsulting.co.jp/>)

1973年石川県生まれ。慶應義塾大学総合政策学部（SFC）卒業。京都大学大学院経済学研究科修了、経済学修士。ベンシルバニア大学、上海交通大学にて、在外研究。米国系銀行を経て、独立系ベンチャーキャピタルの創業に参画。ベンチャークリエイティブとして、多くのベンチャー企業へ投資を行い、株式上場へと導く。自社も2001年、NASDAQに上場を達成。2003年～、大阪市立大学の社会人向け大学院の専任講師として、起業家育成に取り組む。2008年～、現職。この5年で、約120社の中小ベンチャー企業及び大企業のコンサルティングを実施。事業提携（アライアンス）による新規事業の立ち上げや売上アップを得意としている。多数の経営セミナーやビジネス交流会を主催。メルマガを4000名以上に配信。著書に『これから10年活躍するための新規開拓営業の教科書』や『ベンチャーキャピタル・サイクル』などがある。日本金融学会会員。日本ゴルフジャーナリスト協会会員。

6月12日（水）  7月10日（水）  8月7日（水）

ご希望の日程にチェックを入れてください。

フリガナ お名前		貴社名	
部署・役職		電話番号 メールアドレス	
講師への質問			
ご参加目的			