

ティーシーコンサルティング

企業同士の信頼を紡ぎ合わせる

—事業概要について

弊社は中小・ベンチャーと大手企業の経営コンサルティングをしています。提携先や営業先を双方に紹介することによって新しい事業を構築し、恒常的な売り上げが立つディールフローをつくる支援を行っています。

中小・ベンチャー企業の場合、1社だけで新規事業を立ち上げるのは難しく、新しい売り上げをつくるには、これまで付き合いがある企業との取引だけではなく、新しい企業と付き合いしていく必要があります。弊社には私自身がこれまで築いてきた5000社の企業コネクションがあり、そのネットワークを企業に活用していただいています。

—他社との違いは

弊社はいわゆる営業代行会社ではありません。私は過去に政府や自治体のベンチャー支援の委員会委員、国公立大学の講師、信託銀行の本部中枢での管理職なども歴任した経歴を持っています。そして、過去にそのような“カタイ”組織にいたので、大手企業とのリレーションを多数持っていますし、やり取りにも慣れていきます。

—展望・夢は

弊社はコンサルティング先の各企業



富田賢代表
取締役社長

の内容・強み・弱みを把握していて、何よりも社長の方々との信頼関係があります。弊社とコンサルティング先企業の信頼がベースとなり、企業同士の提携関係を速いスピードで築けます。資金はあるが新規事業のネタがない企業は、出資をして新しい事業を獲得することができ、一方、開発力やアイデアなど新規事業のネタがある企業にとっては、提供先ができて資金調達になる。弊社とコンサルティング先との信頼関係が築けているからこそ、このような提携アレンジが行えます。これからは更にビジネスマッチング、アライアンスのアレンジメントを加速させていきたいと思っています。

【問い合わせ】

ティーシーコンサルティング

〒107-00624

東京都港区南青山2-11-13

<http://www.tcconsulting.co.jp/>