



アライアンスによる 新規事業開発のすすめ方

外部と組んで、成功確率とスピードを上げる！

アライアンスによる新規事業立ち上げを約8年で170社以上実施した豊富な実務経験があるコンサルタントであり、アライアンス研究での博士号を有している富田賢氏が、実践的かつ理論的に、アライアンスとは何か、どのように進めるのかについて、解説します。

2017年
7月13日(木)
東京開催！

◎ プログラム

- 1 | アライアンスとは何か、その有用性
- 2 | アライアンスの基礎理論：資源ベース理論と取引コスト理論
- 3 | アライアンスにおける相互補完関係とマッチング形成
- 4 | アライアンスの相互補完強度係数の算出システムの使い方
- 5 | 自社の強みの見つけ方 ～どんな企業にも強みはある！～
- 6 | アライアンス候補先をどのように見つけるか？
- 7 | アライアンスやJVが失敗するケース
- 8 | IoTや人工知能分野におけるアライアンス
- 9 | 質疑応答

※プログラムは予定です。内容は一部変更する場合がございます。ご了承ください。

講師プロフィール

富田 賢 氏

株式会社ティーシーコンサルティング 代表取締役社長
立教大学大学院ビジネスデザイン研究科 (MBA) 教授
博士 (政策・メディア)



慶應義塾大学大学院政策・メディア研究科・後期博士課程修了、博士号 (Ph.D.) 取得。京都大学大学院経済学研究科・修士課程修了、経済学修士。米国系銀行を経て、独立系ベンチャーキャピタルの創業に参画し、投資先ベンチャーや自社VCの上場を達成。住友信託銀行・専門職を経て、2008年～現職。2016年アライアンスの数理モデル研究で国際学会にてアワード受賞。著書に『IoT時代のアライアンス戦略～人工知能の進化とマッチング数理モデルの提案』、『新規事業立ち上げの教科書』、『世界のエリートが教えるちょっとした仕事の心がけ』などがある。

◎ 開催概要

- [タイトル] アライアンスによる新規事業開発のすすめ方
 [日 時] 2017年7月13日(木) 14:00～17:00(13:30 受付開始)
 [会 場] エッサム神田ホール 2号館(東京都千代田区内神田 3-24-5)
 [受講料] 一般：32,000円(税込)*
 ※「日経ビジネス Digital 版セット」半年間購読付となります。
 複数名でセミナーに参加される場合、2人目以降より割引価格
 25,000円(税込)となります。
 日経ビジネス読者：25,000円(税込)
 プラチナ会員特価：16,000円(税込)
 [定 員] 100名(最少開催人数：40名)
 ※参加申込人数が最少開催人数に達しない場合は、開催を中止させていただくことがあります。
 [主 催] 日経ビジネス 【協 力】 新社会システム総合研究所

本セミナーの詳細・お申込みはこちらから ▶ <http://nkbp.jp/nbs170713>