



これから10年活躍するための 新規開拓 営業の教科書

足しげく通う営業はもう古い

10回中8回は一発で決められる営業メソッドを一挙公開!

交流会の徹底活用術やシュートを決める法人営業のノウハウなど、新規営業の力を付けるための営業メソッドが満載です。新規開拓営業の力さえ付けば、あなたはこれから10年活躍できます!



著者プロフィール

富田 賢 とみたさとし

1973年石川県生まれ。慶應義塾大学総合政策学部(SFC)卒業。

京都大学大学院経済学研究科修了、経済学修士。

米国系プライベートバンク、独立系ベンチャーキャピタル、大学院専任講師を経て、

(株)ティーシーコンサルティング 代表取締役社長に就任。自らコンサルティング契約の営業を行い、

約3年で中小・ベンチャー企業及び大企業の経営コンサルティングを100社以上受託し実施。

中小・ベンチャー企業と大企業を“コネク”することに注力。



総合法令出版
1300円

出版記念講演&パーティー

5月24日 木曜日 18:30~21:00 (18:15受付開始)

- ▶ 18:30~ 富田賢による本の内容についての講演
- ▶ 19:00~ 営業力で著名な3名の方々とのパネルディスカッション



高橋 彩さん
『497日連続で契約を
取りまくった
私の営業ルール』の著者



美里 泰正さん
『テレアポの達人』で、
株式会社コンパックス
代表取締役社長



泉 忠 司さん
著書45冊・累計300万部
以上を誇る
クロスメディア時代の寵児

▶ 19:30~ 記念パーティー ★ビジネス・マッチングの場としてご活用ください!

- 会 場：スタジアムプレイス青山 東京都港区北青山2-9-5
東京メトロ「外苑前駅」から、神宮球場方面へ徒歩3分!
- 参加募集人数：80名様
- 参加費：お一人様 1万円 (本1冊と、飲食代が含まれます)



お気軽にお申し込み下さい

Webで <http://www.tcconsulting.co.jp/application>

FAXで 03-3470-8538



株式会社 ティーシーコンサルティング

東京都港区南青山2-11-13 南青山ビル7階 〒107-0062

〈お問合せ〉 TEL 03-4530-8537 <http://www.tcconsulting.co.jp>