

売上アップのための 事業提携戦略

特別無料開催!

「新しい事業を立ち上げたいが、経営資源が限られている…」

「外部と組むことで、売上をアップしたい…」

そのような経営者の方、必聴のセミナーです。

TC コンサルティングの富田賢が事業提携による新規事業の立ち上げ方について、エン・ジャパンの事業部長が強い組織づくりのポイントについて解説します。



富田 賢
ティーシーコンサルティング
代表取締役社長



▶ Program

第1部 事業提携による新規事業の立ち上げ方 (株) ティーシーコンサルティング 代表取締役社長 富田 賢



事業提携に必要な3つのポイント

1. どのような提携先がよいか? どのように提携するか?
2. どのように提携先を見つけるか? どうアピールするか?
3. 大企業と中小・ベンチャー企業が組むことのメリットと組み方

★裏面の「10のチェックポイント」もお試ください。

第2部 強固な組織を生み出すための人財戦略 エン・ジャパン (株) 新卒採用支援事業部 事業部長 小川 泰正

- 強い組織に求められる、新卒・中途の比率とは?
- 社員をやる気にさせ、奮い立たせるための方法は?
- ケーススタディ (エン・ジャパンの社内見学あり)

理念に基づいた 強い組織の作り方

▶ Information

■ 日程 **2013年11月12日(火)、2014年1月29日(水)**
19:00~21:00 [受付 18:45]

■ 当日の流れ
19:00~ 第1部 (富田賢 ティーシーコンサルティング 代表取締役社長)
20:00~ 第2部 (小川泰正 エン・ジャパン 新卒採用支援事業部 事業部長)
20:30~ ディスカッションタイム

■ 会場 **東京都新宿区西新宿 6-5-1 新宿アイランドタワー 34階**
エン・ジャパン株式会社内 セミナールーム

■ 参加費 ~~5,000円~~ ※但し、上記2日程は、無料となります。

■ 参加人数 30名

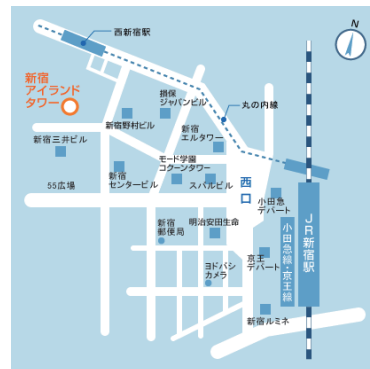
■ お申込み セミナー事務局 (担当 鈴木)

Fax 03-3342-4683

Mail seminar-cafe@en-japan.com

Web https://shachou.en-japan.com/

※もしくは、エン・ジャパン営業担当に直接お問い合わせください。



▶ Question

毎日忙しいのに、売上が伸びない。

自社だけで新規事業を立ち上げることが難しい。

事業提携をしたいが、提携先の探し方がわからない。

交流会などに参加したが、うまく人脈がつかれない。

提携候補先との交渉の進め方がわからない。

経営者の皆さんに質問です
これらにあてはまることは、ないでしょうか？

新規事業を立ち上げたいが、資金がなくて困っている。

大手企業との事業提携の方法がわからない。

新卒・中途の理想的な比率がわからない。

社員のモチベーション管理の方法を知りたい。

経営者の理念が、社員になかなか浸透しない。

上記のような課題がある方は、ぜひ当セミナーにご参加ください。
必ず、役に立つノウハウが得られます。

▶ Profile



富田 賢 | とみた さとし

株式会社ティーシーコンサルティング 代表取締役社長 (<http://www.tcconsulting.co.jp/>)

1973年石川県生まれ。慶應義塾大学総合政策学部（SFC）卒業。京都大学大学院経済学研究科修了、経済学修士。ペンシルバニア大学、上海交通大学にて、在外研究。米国系銀行を経て、独立系ベンチャーキャピタルの創業に参画。ベンチャーキャピタリストとして、多くのベンチャー企業へ投資を行い、株式上場へと導く。自社も2001年、ナスダックジャパン（現在の東証JASDAQ）に上場を達成。2003年～、大阪市立大学の社会人向け大学院の専任講師として、起業家育成に取り組む。2008年～、現職。この6年で、約140社の中小ベンチャー企業及び大企業のコンサルティングを実施。事業提携（アライアンス）による新規事業の立ち上げや売上アップを得意としている。多数の経営セミナーやビジネス交流会を主催。メルマガを5000名以上に配信。著書に『これから10年活躍するための新規開拓営業の教科書』や『ベンチャーキャピタル・サイクル』などがある。慶應義塾大学SFC研究所・上席所員（訪問）。



小川 泰正 | おがわ やすまさ

エン・ジャパン株式会社 新卒採用支援事業部 事業部長 (<http://corp.en-japan.com/>)

1978年岐阜県生まれ。同志社大学大学院工学研究科知識工学専攻修了。自らの成長を求め、「厳しい環境」「ベンチャー」という2軸で就職活動を展開。大手人気企業からも内定を得たが、最終的に2002年、エン・ジャパンへの入社を決意する。1年目より新卒事業に携わり、営業として『en』学生の就職情報の発展に大きく貢献。現在は、新卒採用支援事業部の事業部長として80名近いメンバーのマネジメントを手掛けている。

11月12日（火） 1月29日（水）

ご希望の日程にチェックを入れてください。

フリガナ お名前	貴社名
役職	メールアドレス
電話番号	電話番号(携帯)
講師への質問	
ご参加目的	